

ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS SUCHEN WIR AB SOFORT UND IN FESTANSTELLUNG EINEN MITARBEITER (M/W/D) IM VERTRIEBSAUßENDIENST IN VOLLZEIT FÜR DAS VERTRIEBSGEBIET SÜDWESTDEUTSCHLAND

Wir bei Luxor Solar sind ein dynamisches Team – inspiriert und motiviert von der großen Idee der Solarenergie. Als Hersteller hochwertiger Photovoltaik-Module bringen wir seit über 19 Jahren mit unseren Partnern die Energiewende auf dem Globus voran.

Dazu suchen wir zum nächstmöglichen Termin Unterstützung durch einen Mitarbeiter (M/W/D) im Vertriebsaußendienst am Standort Stuttgart für das Vertriebsgebiet Südwestdeutschland zur Neukundenakquise und aktiven Marktbearbeitung. Dabei handelt es sich hauptsächlich um den Großhandel und Großprojekte.

Mit flachen Hierarchien, einem kollegialen Arbeitsklima und einer offenen und direkten Kommunikation entsteht viel Raum, Deine eigenen Ideen einzubringen und Dich ständig weiterzuentwickeln.

Werde Teil unseres erfahrenen und professionellen Teams!

DAS SIND DEINE AUFGABEN:

- + Aktive Neukundengewinnung
- + Verantwortung für den jeweiligen Markt mit eigenverantwortlichem und erfolgreichem Auf- und Ausbau eines Umsatzgebietes sowie eines Netzwerkes vor Ort
- + Betreuung und Ausbau der Bestandskunden (Bereich B2B, Systemhäuser, Energieversorger, Projektentwickler, Großinstallateure und dgl.)
- + Technische und wirtschaftliche Beratung von Kunden bei der Produktauswahl
- + Erstellen von Angeboten sowie Koordination und Überwachung der Auftragsabwicklung in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- + Beobachtung und Analyse des Photovoltaikmarktes im Vertriebsgebiet inkl. Reporting
- + Präsentation des Unternehmens und der Produkte auf Messen und Kundenveranstaltungen

DAS BRINGST DU MIT:

- + Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung oder Techniker/in mit kaufmännischen Kenntnissen
- + Fundierte Kenntnisse im Vertrieb / Außendienst
- + Hohe Kundenorientierung und Kommunikationsstärke
- + Reisebereitschaft
- + Sehr gute und verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- + Gute Englischkenntnisse von Vorteil
- + Erfahrungen und Marktkenntnisse in der Photovoltaikbranche von Vorteil
- + Erfahrungen und Kenntnisse bei der Projektierung von Photovoltaikanlagen von Vorteil
- + Überzeugende Persönlichkeit mit Spaß am Verkaufen
- + Erfolgsorientierte und selbstständige Arbeitsweise

DAS BIETEN WIR DIR:

- + Spannende Aufgaben in der Zukunftsbranche Erneuerbare Energien
- + Großartige Arbeitsatmosphäre in einem tollen Team mit einem respektvollen und lockeren Umgang
- + kurze Entscheidungswege
- + Flexible Arbeitszeiten
- + Möglichkeit zu mobilem Arbeiten
- + Work-Life-Balance
- + Internetzuschuss
- + Jobticket / Job-Bike-Leasing
- + Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- + Einzigartige Team-Events

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann schicke uns Deine komplette Bewerbung mit Starttermin und Gehaltsvorstellungen an Jennifer Krüger unter: jobs@luxor-solar.com / +49.711.88 888-941 – gerne auch mit Video als optionale Ergänzung, um einen besseren Eindruck über Persönlichkeit, Auftreten und Vertriebsstärke zu vermitteln – Wir sind auf Dich gespannt! Mehr Infos unter www.luxor.solar