

ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS SUCHEN  
WIR FÜR UNSEREN HAUPTSITZ IN STUTTGART  
AB SOFORT UND IN FESTANSTELLUNG

VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST/  
AREA SALES MANAGER (M/W/D) IN DEN BETREUUNGS-  
GEBIETEN SKANDINAVIEN UND BENELUX

Inspiziert und motiviert von der großen Idee Solarenergie, liefert Luxor langlebige und hochwertige Photovoltaik-Module in high-end Qualität. Mit der Erfahrung von über einem Jahrzehnt gehört Luxor Solar als weltweit agierende Firma zu den etablierten Unternehmen in der Solarbranche. Bodenständiges Wirtschaften, solide Produkte und ein begeistertes Team sind die Basis für unseren Erfolg.

#### DAS WÄRE IHR JOB:

- + Verantwortung für den jeweiligen Markt mit eigenverantwortlichem und erfolgreichem Auf- und Ausbau eines Umsatzgebietes sowie eines Netzwerkes vor Ort
- + Neukundenakquisition
- + Betreuung und Ausbau der Bestandskunden
- + Technische und wirtschaftliche Kundenberatung bei der Projektierung von Photovoltaikanlagen
- + Erstellen von Angeboten sowie Koordination und Überwachung der Auftragsabwicklung in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- + Beobachtung und Analyse des Photovoltaikmarktes im Vertriebsgebiet inkl. Reporting
- + Präsentation des Unternehmens auf Messen und Ausstellungen

#### DAS SOLLTEN SIE MITBRINGEN:

- + Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung oder Techniker/in mit kaufmännischen Kenntnissen
- + Fundierte Kenntnisse im Vertrieb / Außendienst
- + Verhandlungssichere Englischkenntnisse zwingend erforderlich, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- + Erfahrungen und Marktkenntnisse in der Photovoltaikbranche und Baubranche von Vorteil
- + Hohe Kundenorientierung und Kommunikationsstärke
- + Überzeugende Persönlichkeit mit Spaß am Verkaufen
- + Erfolgsorientierte und selbständige Arbeitsweise

#### DAS BIETEN WIR IHNEN:

- + Branchenübliche Vergütung (fix und variabel)
- + Interessante Aufgaben in einer wachsenden Branche
- + Flexible Arbeitszeiten
- + Mittelfristig Homeoffice, z.B. vor Ort im jeweiligen Betreuungsgebiet, möglich
- + Freiraum für Kreativität und Eigeninitiative
- + Kooperativer Führungsstil mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien

Wenn Sie die spannende Zukunftstechnologie Solarstrom fasziniert und Sie Teil eines begeisterten Teams sein möchten, dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen an Jennifer Krüger / [jobs@luxor-solar.com](mailto:jobs@luxor-solar.com) / +49.711.88 888-941. Gerne können Sie uns auch ein Bewerbungsvideo schicken. Weitere Informationen über unser Unternehmen finden Sie auf unserer Website unter [www.luxor-solar.com](http://www.luxor-solar.com)