



Wir bei Luxor Solar sind ein dynamisches Team – inspiriert und motiviert von der großen Idee der Solarenergie. Als Hersteller hochwertiger Photovoltaik-Module bringen wir seit weit über 10 Jahren mit unseren Partnern die Energiewende auf dem Globus voran. Mit flachen Hierarchien, einem kollegialen Arbeitsklima und einer offenen und direkten Kommunikation entsteht viel Raum, Deine eigenen Ideen einzubringen und Dich ständig weiterzuentwickeln. Werde Teil unseres erfahrenen und professionellen Vertriebsteams!

DAS WÄREN DEINE AUFGABEN:

- + Auf- und Ausbau des zugeteilten Vertriebsgebiets
- + Zielkundenakquisition
- + Betreuung und Ausbau der Bestandskunden Bereich B2B: Großinstallateure, Projektentwickler, Energieversorger und Großhändler
- + Unterstützung unserer Kunden bei der Auswahl des zum jeweiligen Projekt perfekt passenden PV-Modultyps
- + Regelmäßige Besuche der Kunden vor Ort
- + Beobachtung und Analyse des Photovoltaikmarktes im Vertriebsgebiet inkl. Reporting
- + Präsentation des Unternehmens auf Messen und Ausstellungen

DAS BRINGST DU MIT:

- + Überzeugende Persönlichkeit mit Spaß am Verkaufen
- + Fundierte Kenntnisse im Vertrieb / Außendienst
- + Nachweisliche Vertriebserfolge
- + Abschlusssicher und selbständige Arbeitsweise
- + Hohe Kundenorientierung und Kommunikationsstärke
- + Reisebereitschaft
- + Erfahrungen und Marktkenntnisse in der Photovoltaikbranche wünschenswert
- + Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung

DAS BIETEN WIR DIR:

- + Leistungsgerechte Vergütung (fix und variabel)
- Dienstwagen zur privaten Nutzung
- + Spannende Aufgaben in der Zukunftsbranche Erneuerbare Energien
- + Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice möglich
- + Freiraum für Deine Ideen
- + Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien

Schicke uns Deine komplette Bewerbung – gerne auch als Video – mit Starttermin und Gehaltsvorstellungen an Jennifer Krüger jobs@luxor-solar.com / +49.711.88 888-941. Wir sind auf Dich gespannt! Mehr Infos unter www.luxor.solar